

# **Sete segredos de pessoas comuns que se tornaram milionárias por esforço próprio.**

ADVERTÊNCIA - Direitos Reservados

A informação contida neste manual é confidencial e não pode ser compartilhada com ninguém sem autorização expressa do autor.

Se recebeu este documento de alguém que não está autorizado a fazê-lo, você recebeu material roubado. Somente o site

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com) está autorizado a fazê-lo.

A cópia, citação e revelação do que você aprende aqui são proibidas e protegidas pela Lei de Direitos Autorais. Violações destes direitos serão legalmente processadas pela extensão máxima da lei.

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

© 2007, Renato Fridshtein – Todos os direitos reservados

Eles estão com a vida feita, não estão?

Aquelas pessoas ricas e felizes e seus grandes estilos de vida...

Mas, você já imaginou se elas teriam algum segredo para viver aquele estilo de vida fantástico que você sempre sonhou?

Bem, meu parceiro de negócios entrevistou alguns dos mais ricos, bem sucedidos e felizes milionários vivos. E por causa disso, tive a felicidade de descobrir os sete maiores segredos por trás deste sucesso.

Neste relatório, você vai aprender estes 7 segredos e como você pode tirar vantagem deles para seu próprio benefício.

Se você ler e reler este relatório a ponto de absorver estes 7 segredos, eu garanto que rapidamente você vai encontrar seu caminho para grandiosa fortuna.

Como eu sei que estes segredos vão funcionar para você?

Porque estes segredos ajudaram 2 homens, sobre os quais você vai ler, tornar 5 simples palavras em mais de USD 1.000.000.000,00 (um BILHÃO de dólares!).

Outro homem mencionado neste artigo, usou estes segredos para criar uma companhia multimilionária e tornar-se ganhador do prêmio "Empresário do Ano", da Revista Forbes.

Uma mulher sobre quem você vai ler usou estes segredos para se tornar uma multimilionária, e não precisar trabalhar nunca mais na vida.

Você também vai ler sobre os segredos que outro senhor para se tornar uma marca de referencia e ficar incrivelmente rico.

Mais, estes segredos tem sido usados virtualmente por todo milionário por esforço próprio que já viveu.

Então, vamos nessa!

## Segredo número 1

### Como 5 simples palavras se tornaram um império de um BILHÃO de dólares

Anos atrás dos homens tiveram uma idéia para um livro que eles acreditavam seria um sucesso extraordinário. Ambos sabiam que tinha uma mina de ouro nas mãos, mas eles tinham um grande obstáculo.

Normalmente é necessário um título vencedor para criar um livro best seller (vendedor) e eles não tinham a menor idéia de como chamá-lo. Então, eles se voltaram para uma técnica usada por um homem do meio do século 20.

Este homem apareceu com um título para um livro que funcionava como mágica. Tão bem, de fato, que seu livro ainda hoje continua a vender milhares e milhares de cópias a cada ano.

A técnica envolve o uso do incrível poder de sua mente subconsciente.

Todas as noites quando iam para a cama, os dois homens perguntavam a suas mentes subconscientes para lhes trazer um nome campeão como o que eles precisavam.

Toda noite, eles falavam com seus subconscientes, dizendo a si mesmos, 'título megabest-seller... título mega-best-seller... título mega-best-seller...'

De novo e de novo, eles continuavam a pedir a suas mentes subconscientes as respostas que precisavam. Depois de algumas noites fazendo isso, a resposta veio até eles. Eles agora tinham o título vencedor que procuravam... e o resto é história.

Qual o resultado?

Mais de 75 milhões de cópias de suas séries de livros chamada 'Chicken Soup for the Souls' (Canja de Galinha para a Alma) foram vendidas. E tudo isso aconteceu porque eles perguntaram a suas mentes subconscientes para trazer a eles o que precisavam.

Então, da próxima vez que VOCÊ precisar de algo importante, pergunte a sua mente subconsciente. Peça a sua ajuda e você vai se surpreender com o que ela vai te dizer!

## **Segredo número 2**

### **Faça dinheiro até dormindo.**

Um amigo meu tem um projeto em que trabalhou 20 anos atrás.

Hoje, este projeto continua a gerar uma renda para ele mesmo enquanto ele dorme. Desde o tempo que ele completou aquele projeto ele tem tido outros projetos que criaram geradores de renda para ele.

Cada um deles prospera trazendo renda a cada mês, e todo mês. A renda deste meu amigo vem de múltiplas formas. Ele não tem apenas uma renda. Ele faz o dinheiro chegar de diversas direções.

A melhor parte é que esta renda continua a chegar a ele, tanto se estiver trabalhando como se não estiver.

Ele não tem apenas múltiplas formas de renda. Suas múltiplas rendas vêm de fontes RESIDUAIS.

Ter uma renda residual significa que você recebe mesmo que esteja dormindo.

Meu amigo diz, "Se você não faz dinheiro enquanto dorme, você nunca vai ficar rico".

Isso porque ele sabe que um dos segredos mais bem guardados dos ricos é a criação de renda residual.

A chave é gastar seu tempo trabalhando em coisas que eventualmente se transformem em renda residual.

Se não é assim que você passa parte de seu tempo agora, então, está na hora de começar... HOJE!

### **Segredo número 3**

#### **A maior chave que você pode estar perdendo**

Alguns anos atrás havia uma crise ocorrendo na Coreia. Não era seguro nem para um avião sobrevoar o país. Mas, pior ainda, mais de 50.000 crianças estavam arriscadas a morrer de fome.

Um homem tocava um programa chamado "Alimente as Crianças". É um programa que ajuda a alimentar crianças ao redor do mundo.

Ele percebeu que estava em suas mãos encontrar alguém que estivesse com vontade de sobrevoar a área para enviar comida às crianças necessitadas.

Mais de 30 companhias aéreas disseram 'não'. Mas, ele continuou perguntando a outras empresas até que achou uma que disse sim. Era a 39ª companhia.

Existe uma grande história chamada "A lâmpada de Aladim".

É a história de um jovem rapaz que achou uma lâmpada mágica com um gênio dentro dela, que ia lhe satisfazer a todos os seus desejo desde que ele pedisse.

Só havia uma coisa que ele precisava fazer para obter qualquer coisa que ele quisesse no mundo todo.

Se ele fizesse esta única coisa, seus sonhos e desejos se tornariam realidade. Se ele não fizesse, ele não conseguiria nada.

O homem que tocava o programa para alimentar as crianças estava diante da mesma tarefa.

Para tornar seus próprios sonhos em realidade você precisa fazer a mesma coisa que este homem e o Aladim tiveram que fazer.

Uma coisa simples, mas que pode fazer toda a diferença do mundo. Você fica com fome nos restaurantes se não fizê-la. Um homem nunca conseguirá casar com a mulher amada sem fazer isso.

Aladim teve de fazer esta simples ação para ter todos os seus sonhos realizados. Assim como o homem do programa mencionado.

Qual é este mágico segredo que abre as portas da fortuna?

É simplesmente o poder de pedir. Peça ajuda, assistência, suporte, fundos. O que quer que você precise para te ajudar a alcançar seus sonhos pode estar ao seu alcance se você simplesmente PEDIR aos outros o que você precisa. Como diz o velho ditado, "Você nunca saberá se não perguntar".

Comece usando o poder de 'pedir' mais vezes em sua própria vida e veja a grande diferença que isso vai causar.



#### **Segredo número 4:**

**O segredo que seu banqueiro espera que você  
NUNCA descubra!**

Deixa eu te contar uma história.

É sobre uma mulher que está nos seus quarenta e rica. Ela é uma multimilionária, que nunca mais na vida terá de trabalhar.

Recentemente, meu parceiro de negócios a entrevistou em seu programa de rádio onde ela revelou como se tornou tão rica.

Ela é contadora que sabe algo totalmente diferente que a maioria dos contadores. Ela sabe o real segredo por trás dos ativos e passivos.

Ela segue uma simples verdade sobre ativos e passivos que a fez tão rica. Se você seguir esta mesma verdade, isso pode te deixar rico também.

A regra é a seguinte:

“Ativos põem dinheiro EM seu bolso. Passivos tiram dinheiro DO seu bolso.”

Soa bastante simples, não é?

Bem, você ficaria surpreso de saber quantas pessoas, mesmo contadores, não entendem ou seguem esta poderosa verdade.

Aqui está o quão importante este princípio pode ser... A maioria das pessoas que tem casa própria acredita que suas casas sejam um ativo.

O que elas não entendem é que este não é um ativo DELES, e sim um ativo do banco.

Todo mês quando eles pagam a prestação do financiamento ou da hipoteca eles tiram direito para FORA de seus próprios bolsos a fim de pagar.

Este pagamento então, entra DENTRO do bolso do banco ou da financeira. Se olharmos novamente para a verdade sobre ativos e passivos:

“Ativos põem dinheiro EM seu bolso.

Passivos tiram dinheiro DO seu bolso.”

Agora, se o dinheiro está SAINDO do bolso do dono da casa todo mês, significa que isso é um PASSIVO.

E desde que está indo para dentro do bolso da financeira então é um ativo, mas um ativo DELES!

A mulher que mencionei antes tem muitos, muitos ativos que colocam dinheiro

DENTRO de seu bolso continuamente.

Ela tem mais dinheiro entrando em seus bolsos através dos ativos do que dinheiro saindo de seus bolsos para os passivos.

Se VOCÊ seguir este mesmo principio de adquirir verdadeiros ativos que tragam mais dinheiro para seu bolso do que você gasta com passivos, então VOCÊ também vai se tornar rico bastante para nunca mais ter de trabalhar.

Entendendo esta verdade é a pedra de toque de toda fortuna. Sugiro que releia este artigo de novo e de novo, até que entenda completamente este principio da riqueza.

## **Segredo 5**

### **O mais bem guardado segredo dos ricos!**

Cinquenta anos atrás um homem teve uma idéia. Era a idéia de criar a experiência mais fantástica do mundo.

Sua idéia era a de criar um parque de diversões que fosse como um mundo de sonhos.

Um lugar **mágico** tão incrível, que ninguém fosse capaz de visitá-lo e ao voltar para casa deixar de contar a **todos** seus conhecidos sobre este lugar. Mas, ele precisava achar um jeito de tornar sua idéia em realidade.

Ele passou a usar um método que ajudou **centenas** de pessoas antes dele se tornarem milionários.

Este método é chamado "**masterminding**" (mente mestre). No Japão ele é chamado de "círculos de qualidade".

Este homem percebeu que quando você combina duas pessoas, um e um equivale ao poder de **onze**. Ele entendeu que quando você **forma um time de verdade**, você transforma seus sonhos em realidade.

Quando você se junta com uma pessoa que seja, sua habilidade de se tornar um sucesso não é apenas multiplicada por dois. É multiplicada **por cem**.

Isto porque muitas pessoas podem alimentar umas as outras de idéias e cada pessoa pode levar suas idéias a novos, e mais altos níveis, que **nenhuma** pessoa jamais poderia alcançar sozinha.

Uso o poder da mente mestre em sua própria vida só uma vez e verá instantaneamente a diferença e a mudança em sua vida que ela pode provocar. Uma idéia pode se tornar um milhão de diferentes possibilidades que podem criar cada uma delas, uma fonte inesgotável de renda em sua vida. Tente e comprove.

## **Segredo 6**

### ***A técnica mais persuasiva do mundo!***

Recentemente, meu sócio entrevistou outro milionário.

Ele é um famoso autor e palestrante.

Nesta entrevista meu parceiro perguntou a ele qual a técnica mais persuasiva que ele conhece. Sua resposta pode te surpreender.

É a mesma técnica que você tem experimentado enquanto lê esta série...

Então, este mesmo segredo veio a tona durante a entrevista com outro milionário.

Desta vez a discussão girava em torno de como esta técnica ajudou a criar muitas das empresas de maior sucesso que você conhece hoje.

Esta técnica é contar histórias.

Veja o que este milionário disse a respeito da importância de se contar uma história.

"... a importância de ter uma história para contar é, que todo mundo está interessado. Todo mundo quer ouvir uma história. E o que eles querem é ouvir uma grande história!... grandes empreendedores contam grandes histórias. E a grande história é a história de minha empresa. A história do que fazemos. A história de como fazemos. "A história de porque você deve se ligar com a nossa empresa, em vez da empresa de qualquer outra pessoa."

Quando VOCÊ e seu negócio têm uma história para contar, as pessoas vão prestar atenção. Quanto melhor for a sua história, mais gente vai prestar atenção em você e atrairá ainda mais pessoas que prestarão atenção também. Então se lembre: Grandes empreendedores contam grandes histórias.

## Segredo 7

***A dica mais importante que faz com que todo o resto importe!***

As vezes, durante seu seminário, um milionário usa um exemplo para provar um ponto.

Ele irá segurar uma nota de 100 dólares em sua mão, balançar ela no ar e dizer: "Se esta nota de cem dólares estivesse disponível, e está, quem ia querer ficar com ela?"

Claro que, todo mundo na sala levanta a mão.

Mas, ele fica lá parado, segurando a nota, até que eventualmente, diz, "Ninguém vai querer ficar com ela então?"

Então, depois de um ou dois minutos, alguém se levanta de sua cadeira, se aproxima dele esperando receber a nota.

Mas, mesmo assim, ele não entrega a nota. Ele apenas fica segurando a nota no ar, até alguém fazer alguma coisa.

Eventualmente, a pessoa salta e tira o dinheiro de sua mão.

Então, o líder do seminário diz para a audiência, "agora, o que foi que esta pessoa fez diferente de todos nesta sala?"

A resposta é ele se moveu de sua cadeira e tomou uma AÇÃO.

Você vê cada pequeno passo cria impulso.

Outro milionário, que foi um dos primeiros mentores milionários de Antony Robbins disse,

"... se você inicia algo... você não apenas vai se sentir melhor em termos de auto-estima, o que é uma das grandes coisas a fazer na direção do sucesso, como também servirá para acender uma centelha de ambição... Mas isso não cresce a não ser que você comece o processo."

Então ainda outro milionário de uma famosa companhia que você provavelmente já ouviu falar, disse, "... quantas vezes você já viu? Que a diferença entre alguém que teve uma boa idéia e alguém que agiu sobre uma boa idéia é que a pessoa que agiu, AGIU!" Em minha própria experiência, quando decidi parar de esperar que tudo estivesse perfeito e apenas comecei tomar alguma ação, toda minha vida mudou em um instante.

Recomendo fortemente que você comece ainda hoje a agir em direção a se tornar a história de sucesso que você é capaz de se tornar.

Pegue estes 7 segredos e comece a aplicá-los imediatamente. Apenas APLICANDO estes segredos dos milionários é que você terá alguma chance de tornar-se um também.

© 2001 Jason Oman

Traduzido com sua permissão para o site

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

\*\*\*\*\*

PS. Se você tem um conhecido que vai se beneficiar deste artigo, por favor, fique a vontade para encaminhar esta mensagem a ele ou indicar o site

<http://www.MillionDollarTips.com/>

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

© 2007, Renato Fridshtein - Todos os direitos reservados

Atenção webmasters e proprietários de newsletters:

Você tem permissão de republicar este artigo em seu site ou boletim desde que o mantenha intacto e incluía a fonte, o PS. e esta nota.

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

© 2007, Renato Fridshtein - Todos os direitos reservados

## **Resumo dos sete segredos de pessoas comuns que se tornaram milionárias por esforço próprio.**

Nesta série você conheceu 7 segredos de pessoas comuns que se tornaram milionários.

Estes segredos tem sido usados virtualmente por todo milionário por esforço próprio que já viveu:

Você viu que perguntando a suas mentes subconscientes, dois homens tiveram uma idéia para um título de uma série de livros, que já vendeu mais de um BILHÃO de dólares.

Descobriu que para prosperar grandemente você precisa de múltiplas fontes de renda e ganhar dinheiro até enquanto dorme.

Aprendeu que quando a oportunidade se apresenta tem uma coisa simples que você pode fazer e que pode fazer toda a diferença do mundo: pedir.

Também aprendeu que 'Ativos põem dinheiro EM seu bolso. Passivos tiram dinheiro DO seu bolso'. Para entender isso melhor, recomendo o livro 'Pai Rico, Pai Pobre' de Robert Kiyosaki e...

Você se surpreendeu ao saber que um dos mais bem guardados segredos destes milionários é o mastermind (mente mestre). Uma técnica chamada de 'círculos de qualidade' pelos japoneses, que pode te ajudar a criar uma fonte inesgotável de renda em sua vida.

Contar histórias foi o sexto segredo revelado como a técnica mais persuasiva do mundo.

Quer um exemplo, estou te contando uma história, por sinal, a sua história se você recebeu todos os segredos. E você leu até aqui, não foi? Chamar a atenção e manter o interesse é o poder que contar histórias tem.

Finalmente, você entendeu que precisa agir e precisa ser já. Você está diante do resto de sua vida. O que pretende fazer agora? Ficar parado não é uma opção.

Inspirado na série de artigos 'Sete Segredos de Pessoas Comuns que se Tornaram Milionárias' passei a produção de minha própria série que apresento a seguir:

## **Mais Segredos dos Milionários!!!**

**Por Renato Fridshtein**

Prosseguindo na série fascinante de artigos sobre prosperidade, quero compartilhar com você um dos segredos mais intrigantes das pessoas comuns que enriqueceram.

MAIS UM SEGREDO DAS PESSOAS COMUNS QUE SE TORNARAM

MILIONÁRIAS POR ESFORÇO PRÓPRIO

Afinal de contas, o que é riqueza? Qual o segredo da riqueza?

Diz-se que os reis de Portugal, na época dos descobrimentos estavam cobertos de ouro, mas viviam vidas miseráveis. Eu sei que é um exemplo um tanto extremo, mas é o que diz a lenda.

Claro que você diria que uma pessoa que tem várias mansões, cada uma valendo milhões é rica, não diria?

Mesmo assim, esta pessoa pode se encontrar em uma dificuldade financeira qualquer e não conseguir se desfazer de nenhum de seus imóveis, porque são ativos de baixa liquidez (têm valor, mas nem sempre é fácil vendê-los ou o preço pode não ser o que ele gostaria que fosse.

Não meu amigo, nos dias de hoje, a verdadeira riqueza não é medida pela posse das coisas, mas no manejo das coisas. É no desfrute das experiências que está a felicidade.

Melhor do que TER muitas coisas é VIVER como quem tem muitas coisas.

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

© 2007, Renato Fridshtein – Todos os direitos reservados



O que conta não é a riqueza em si, mas viver o padrão de vida dos ricos.

E o que é este padrão? Em algumas partes do mundo, você seria considerado rico por ter água encanada e todo arroz que quiser comer num dia.

Você é que sabe qual o numero que vai alegrar seu coração, mas seja qual for, para ser rico, você precisa de RENDA.

#### TIPOS DE RENDA

Existem diversos tipos de renda. Algumas delas podem te enriquecer com certeza, outras dificilmente o farão. Vamos examinar três tipos de renda: recebida, de portfólio e passiva.

A renda recebida é renda da classe média. É aquela que você recebe em troca de seus serviços, é o salário (do empregado), pró-labore ou retirada (do empresário) que você faz do seu trabalho. É o tipo de renda mais difícil de enriquecer, entre outras razões porque é limitada pelo tempo que você pode dar e altamente taxada de impostos. Além disso, se você deixa de trabalhar, a renda cessa.

A renda de portfólio é aquela que vem de investimentos. Ações, futuros, moedas, capitais. Hoje em dia, fala-se muito sobre a especulação no Brasil, mas a verdade é que o grosso do dinheiro em todo o mundo gira no mercado de capitais.

Umas dez vezes mais do que em produção.

Não estou dizendo que é certo ou errado, apenas que esta é a regra do jogo. Para jogadores realmente espertos, há muito dinheiro para se fazer no pregão e os peixinhos podem se juntar em clubes de investimento.

Na minha opinião, a renda passiva é a melhor fonte de renda. Pode te enriquecer rapidamente. É a renda que vem de um empreendimento que você coloca em prática e -

idealmente - não precisa fazer mais nada para a renda continuar a fluir.

Daí você procura outro empreendimento e refaz o processo. Logo, você estará enriquecendo. Um exemplo disso é um imóvel que você aluga. Uma vez alugado, idealmente, todo mês você recebe aquela renda. Você ainda terá de ouvir as reclamações do inquilino ou pode deixar até isso para uma agência.

Não estou dizendo para se demitir e cortar a única fonte de renda que você tem, se este for o caso, mas quero que você pense em formas de desenvolver as outras duas fontes de renda.

Resumindo:

- Renda recebida: renda da classe média
- Renda de portfólio: renda dos ricos
- Renda passiva: renda dos ricos

Uma dica para iniciar sua renda de portfólio: comece de maneira simples. Abra uma poupança e todo mês, coloque um determinado valor. Faça isso e nunca toque nesta conta, até estar pronto para outros investimentos.

Você tem algum hobby ou passatempo? Então para concluir, a dica de um milhão de reais: para conseguir uma renda passiva e ficar milionário, mergulhe em seu hobby e procure um problema comum às pessoas que cultivam este hobby.

Agora ache uma solução. Estude a questão, pesquise na Internet, faça o que precisar, mas procure criar algo útil, que você possa transformar em produto e vender.

Pode ser até mesmo um ebook. Desde que seja algo que VOCÊ compraria, pode acreditar que outras pessoas também vão comprar.

Agora que você conhece estes novos segredos sobre renda, mãos a obra.

## **MAIS UM SEGREDO DAS PESSOAS COMUNS QUE SE TORNARAM MILIONÁRIAS POR ESFORÇO PRÓPRIO**

Um leitor nos escreve dizendo "Dinheiro faz dinheiro. Mas o que fazer sem dinheiro, pois esta é a chave meu amigo. Fazer dinheiro sem dinheiro".

Para começar, se você está lendo isso, não pense que você é tão liso assim, Afinal, se você tem recursos para me acompanhar na Internet, você ainda não está totalmente quebrado;

Você já ouviu falar nas LEIS DO DINHEIRO?

É verdade: Dinheiro faz dinheiro.

É exatamente o que eu disse no artigo anterior.

Renda passiva e renda de portfólio são exemplos disso. Mas o meu amigo leitor quer uma pílula mágica que faça o dinheiro cair do céu.

Bem... Isso pode até acontecer, se primeiro você tem de entender os princípios da 'Ciência Para Ficar Rico' e aprender a pensar e a viver de uma certa maneira.

"Dinheiro faz dinheiro"! Este pensamento é correto, só que pertence ao mundo da competição - que faz parte do nosso mundo, mas que quando você começa a pensar e a viver de uma certa maneira, você o põe de lado.

Em vez de pensar que fazer dinheiro sem dinheiro é a chave, é melhor aprender a fazer o dinheiro que vai fazer mais dinheiro.

Em vez de remar contra a maré, aprenda a usar a maré a seu favor.

### **DE ONDE VEM O DINHEIRO**

Você já se perguntou de onde vem o dinheiro?

Digamos que você seja empregado de uma empresa (ou um autônomo) e conta só com o seu salário (renda recebida). O dinheiro vem da empresa e/ou dos clientes que te pagam.

Mas de onde vem o dinheiro deles?

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

© 2007, Renato Fridshtein – Todos os direitos reservados

Este vem dos clientes deles, que são... Bem, somos todos nós.

De crianças a velhinhos, de todas as tribos, vamos consumindo o mundo em busca da felicidade e aprendendo a cultivar este consumo na esperança de um futuro viável. Um pensamento muito ecológico, mas de onde vem o dinheiro dos clientes?

Uma parte vem DO SEU BOLSO. É do seu bolso que estou falando. São as suas coisas e as coisas daqueles que dependem de você, de um jeito ou de outro. Vindo do seu salário, o ciclo recomeça.

Outra parte vem das próprias empresas que realizam ações sociais, de marketing ou outro tipo e fazem o dinheiro fluir (e o ciclo recomeçar).

COMO TRANSFORMAR 100 REAIS EM 400 REAIS OU MAIS...

Será que estou sendo claro? Deixe-me dizer de outra maneira.

Você oferece um produto por 100 reais e eu o compro. Você usa o dinheiro para pagar a mercearia, que por sua vez paga ao florista que vem me pagar - quem sabe até pelo mesmo que comprei de você com algum valor agregado.

Viu só? Cem reais viraram 400 reais. É assim que a economia funciona. Não se trata de ter dinheiro, mas de botar o dinheiro em movimento.

Pode ser que dinheiro faça dinheiro, mas com certeza o dinheiro faz o mundo rodar. O dinheiro roda e faz o mundo rodar.

O que estou tentando dizer é que o dinheiro não vem de uma pessoa, VEM ATRAVÉS DAS PESSOAS, seja ele seu chefe, cliente ou parceiro. E o dinheiro precisa fluir para exercer seu valor.

Esta é uma lei do dinheiro.

Deixa fluir.

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

## **MAIS UM SEGREDO DAS PESSOAS COMUNS QUE SE TORNARAM MILIONÁRIAS POR ESFORÇO PRÓPRIO**

Se você vem acompanhando as últimas mensagens, deve ter notado que nesta edição, preferi colocar a reprise antes do novo artigo. E tenho uma boa razão para isso.

É que vou revelar algumas dicas sobre renda que tem tudo a ver com o que você acabou de ler.

Está pronto?

Então vamos lá.

### **Luta de classes**

De acordo com Robert Kiyosaky, autor de Pai Rico, Pai Pobre, a principal diferença entre os ricos e a classe média é que os ricos colecionam ativos e a classe média compra passivos achando que são ativos.

Quer um exemplo? O sujeito vai comprar uma casa e para tanto levanta um financiamento junto ao banco.

Enquanto ele está pagando pelo financiamento, o imóvel pertence ao banco e é, portanto, um passivo (tira dinheiro do seu bolso), mas ele a declara no imposto de renda como patrimônio, afinal isso dá mais status.

A questão é que este é um ativo DO BANCO e não da pessoa que o está pagando.

Mesmo que ele pense o contrário.

A saída? Conversar com o contador para declarar o imposto da forma correta (como passivo) até que realmente lhe pertença.

### **O segredo esta na diferença**

Assim, o segredo da riqueza é saber diferenciar entre ativos e passivos.

Como você faz isso?

Relendo o artigo acima, você descobre que

**"Ativos põem dinheiro EM seu bolso.**

**Passivos tiram dinheiro DO seu bolso."**

Assim, sempre que tiver uma oportunidade de 'investimento' pergunte se o dinheiro vai entrar ou sair do seu bolso e você saberá a resposta.

Note que às vezes um ativo vai custar um tanto na aquisição. Por exemplo: uma lojinha

(virtual ou não). Você precisa adquirir ou alugar o imóvel, decorar, comprar a mercadoria que vai vender, etc. Mas uma vez montada, a loja vai botar dinheiro no seu bolso, tornando-a um ativo.

Acho que é bastante para você digerir hoje. Então, vou ficando por aqui. Na próxima edição, vamos conversar sobre como criar ativos e transformar passivos em ativos.

## **MAIS UM SEGREDO DAS PESSOAS COMUNS QUE SE TORNARAM MILIONÁRIAS POR ESFORÇO PRÓPRIO**

Se você vem acompanhando as últimas mensagens, deve ter notado que nesta edição, preferi, novamente, colocar a reprise antes do novo artigo. E pela mesma razão: o que vou revelar são dicas que tem tudo a ver com o que você acabou de ler.

### **CÍRCULOS DE QUALIDADE**

Se você fizer uma rápida busca por este termo encontrará centenas de artigos e definições, e como são usados na administração de empresas e na resolução de problemas. É um assunto instigante que você deveria procurar.

Em vez de te chatear com longas teorias, vou partir para o que interessa: como formar o seu e como usá-lo para melhorar sua condição financeira.

### **ALMAS GÊMEAS**

O grupo de mastermind começa com, pelo menos, duas pessoas. Você é a primeira, claro, e as outras devem formar um grupo coeso. Quando o assunto é finanças pessoais, é importante atrair gente que entenda do assunto, mas isso não é tão importante quanto ter pessoas que queiram compartilhar a experiência com você de forma positiva.

Quer dizer, você deve convidar gente que vem somar e não dividir. É natural que laços de amizade sejam forjados, mas não é obrigatório que você limite seu grupo apenas a amigos de longa data e gente que você já conhece.

Também não se trata de um grupo casual. O círculo deve ser formado por pessoas de interesses comuns no tocante ao objetivo do grupo. Você terá de passar horas com este grupo durante um bom tempo, senão pelo resto da vida, para obter resultados, e quer que eles sejam positivos.

É bom que as pessoas saibam o que estarão fazendo nas reuniões. Ninguém precisa ser forçado a acreditar

numa 'mente superior surgindo da união de mentes' de pessoas comuns como você e eu.

E certa dose de ceticismo é sempre saudável para evitar que você caia na desilusão. Não importa no que as pessoas acreditam, contanto que mantenham a mente aberta e atenta para ver surgir soluções criativas durante e depois das reuniões.

Tome cuidado apenas, para não parecer que você está formando um culto, uma seita ou algo místico, porque, mesmo que o conceito de mastermind - a geração de uma mente invisível, formada pela soma e sobrepujando as mentes dos participantes - pareça esotérico não tem nada a ver. É algo natural da vivencia humana.

#### **ESPÍRITO DE PORCO**

Há pessoas que, por diversas razões, não suportam o sucesso dos outros. Talvez você conheça gente assim, talvez tenha até amigos queridos assim!

Acho que você já viu gente que não consegue crescer, se aprimorar, então a forma de se sentir melhor consigo mesmo é diminuindo os outros.

Ninguém é perfeito e às vezes, nós mesmos caímos nesta armadilha, mas estou falando daquelas pessoas que só conhecem este caminho, sempre puxando o tapete dos outros.

Se você tem um amigo assim, tudo bem. Só não traga ele para seu grupo de masterminding que você vai se arrepender. A 'energia negativa' que ele pode manifestar vai acabar jogando por terra seus esforços de desenvolvimento.

#### **PONDO EM PRÁTICA!**

Depois de formar o núcleo do seu grupo, está na hora de iniciar os procedimentos. Se o grupo será mais ou menos formal, vai depender do temperamento de seus componentes.

O que importa é que você se reúna, ao menos, uma vez por mês em um ambiente confortável.



É natural que vão rolar algumas amenidades, mas a reunião deve ter um líder e um tema. O tema vai girar em torno dos tópicos geração de renda, desenvolvimento de riqueza, etc e a função do líder é (tentar) manter a conversa neste sentido.

Cada um vai apresentar suas contribuições na forma de idéias que devem ser comentadas e desenvolvidas.

Lembre-se que é fácil criticar, bem mais do que oferecer soluções. Perceba quando um membro oferece uma crítica e veja se está é construtiva, se acessa as fraquezas das idéias sendo discutidas (e, portanto ajuda a enfrentá-las) ou se serve apenas para desqualificar a discussão.

Não se trata de patrulha ideológica visando extirpar qualquer tendência a negatividade e sim, de procurar manter uma direção de progresso positivo.

Como em um brainstorm, não há obrigação de se sair da reunião com soluções prontas, mas deve-se sempre manter uma energia positiva para que cedo ou tarde, soluções reais, possíveis e poderosas venham a ocorrer.

E se você descobrir que um espírito de porco infiltrado no grupo, tente reverter, se não for possível, não o convide novamente.

### **ESTRELAS ESPECIAIS**

De tempos em tempos, pode surgir um assunto em que os presentes têm interesse, mas não tem conhecimento. Por exemplo, alguém pode mencionar 'clubes de investimento' e ninguém terem experiência no assunto.

Quando isso ocorrer, pesquise e convide um especialista para participar. Até mesmo para oferecer uma palestra.

### **AO MESTRE COM CARINHO**

Você tem um mentor? Isto é, você tem um guia intelectual, uma pessoa que você ouve e admira e que esteja

mais a frente no que tange o desenvolvimento material (que é do que estamos falando aqui)?

Provavelmente, sem nem perceber você já pratica o mastermind quando se reúne com ele. Daí que se você puder, convide-o para participar do seu grupo. Ele ou ela será uma grande adição.

Estas dicas devem servir para começar e como disse no início do artigo, tanto nas livrarias como na internet você vai encontrar literatura a respeito de grupos de mastermind ou círculos de qualidade.

Experimente.

Vá em frente!

Nesta edição, Vou contar uma história. Alias, deixe o próprio Victor contar:

Nossa! Que mudança de atitude este artigo me proporcionou! Eu o li há umas 3 semanas atrás e hoje voltei aqui para agradecer!

Há algum tempo eu já notei a grande diferença entre trabalhar para os outros, ser autônomo e ser empresário (viver de renda passiva, o dinheiro e os outros trabalhando por você).

Foi há algum tempo, quando entrei na faculdade. Percebi que a minha bolsa de estudos ainda era pouca (vivendo de salário), quis mudar a situação e procurei alguma saída...

Acabei percebendo que poderia vender coxinhas para os alunos do campus a noite!

Aí virei um autônomo e comecei a ganhar um dinheirinho... mas é terrível esse tipo de renda... pois quando eu estava com preguiça (e isso acontecia em quantidade significativa) eu perdia dinheiro, pois não ia vender as coxinhas! E pior, perdia também os clientes que começaram a se fidelizar a vendedores de sanduíches, biscoitos, trufas e

Etc...

Aí eu aliei a imaginação, preguiça e vontade de ficar rico. O que eu fiz? "Contratei" um estudante em cada prédio da faculdade e dividi os lucros com eles por cada coxinha que vendessem.

O sucesso foi tão grande que eu parei de trabalhar em menos de uma semana (pois também paguei para que um cara levasse as coxinhas da fornecedora para meus vendedores) e realmente fiquei ganhando dinheiro enquanto dormia!

Eu nunca tinha trabalhado na vida, portanto fiquei abismado com tanto dinheiro!

Sempre tinha vivido de mesada e a partir dessa experiência comecei a correr atrás de minha independência financeira. Pois havia gostado e muito!

De lá para cá, identifiquei várias oportunidades e ia escrevendo, lendo, conversando e tentando por em prática... Era lindo, maravilhoso!

Todo dia sonhava em ficar rico com minhas várias idéias. Até que um dia... arranjei um estágio numa multinacional...

Eu não estou reclamando do estágio (até hoje nunca vi um estagiário ganhar tanto... por isso estava feliz!). Mas infelizmente isso suprimiu meu lado empreendedor. Comecei a acreditar nas promessas dos aumentos de salário e que se eu fosse um bom menino formado, babão, com experiência e etc... conseguiria ser alguém na vida.

Mais de um ano e meio depois disso (já deixei de ser estagiário) me deparo com um salário regular, uma tarde tediosa e nenhuma chance de ficar rico dormindo (ah, se eu me atraso! hum). Acabei lendo esse artigo e retomei meu espírito que há muito estava jogado para escanteio.

Arranjei um colega (sócio) e estamos botando em ação várias idéias que, podem esperar, algumas darão errado, mas com certeza outras darão certo (já estão dando!) e poderei viver de renda passiva para sempre, quem sabe numa rede na casa dos meus pais que vivem na Bahia.

Bom, abraços a todos!

E parabéns Renato, pelo artigo!

Atenciosamente,

Victor Pego

([victor.pegno@gmail.com](mailto:victor.pegno@gmail.com))

Um exemplo real de um empreendedor que cria suas próprias oportunidades.

O que mais posso eu dizer, além de sugerir que você siga este exemplo?

Opinião de um leitor do ebook 'Ciência Para Ficar Rico'

"Vou te contar um segredo. Adoro ler... tenho bons livros. No ano 2000 eu conheci esse livro numa biblioteca. Li uma, duas, três vezes, liguei para a editora não tinha mais...

Sabe o que fiz... eu copieei o ref. livro. Bom... Sabe o que aconteceu na minha vida?

Resultados, grandes resultados... Digo para você sem mentir... Estou ficando rico... verdade."

"Um abraço para você e muito obrigado... olhe eu falo do livro sempre, imploro, quero compartilhar e noto que toda vez que falo do livro minha vida melhora... olhe muito obrigado um abraço."

"... olhe, estou muito feliz, sabe eu estava procurando isso e hoje encontrei... eu estou super impressionado com meus resultados..."

"Graças a Deus eu conheci essa ciência de enriquecer e que Deus lá em cima tenha nosso Wallace D. Wattles, o iluminado."

Eugenio (eugenioleite2006@uol.com.br)

E você, quer ficar rico? Ou mais rico? Hehe, que pergunta tola! Claro que quer. Quem não quer?!

Então, deixe-me reformular: Você tem o que precisa para ficar rico?

Não. Não é só o dinheiro no bolso que faz você rico, apesar de que isso ajuda. Tem uma outra coisa que você precisa para prosperar de verdade.

Esta coisa está lá, onde tudo começa e termina: a sua mente. Estou falando desta coisa chamada ATITUDE. Você precisa ter e manter uma atitude próspera para iluminar o mundo a sua volta com a sua energia.

DECIDA O QUANTO QUER GANHAR

Uma maneira de demonstrar esta atitude para você mesmo é escrever.

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

© 2007, Renato Fridshtein – Todos os direitos reservados

Quando você registra um pensamento em letras, ele ganha um peso que o pensamento apenas não cede.

Portanto, pegue um papel e escreva uma afirmação dizendo o quanto você gostaria de ganhar neste dia, semana ou mês. Seja ousado e acredite que você vai conseguir.

Esta é a atitude que você deve ter para prosperar.

Opinião de um leitor do ebook 'Ciência Para Ficar Rico'

"Gente Maravilhosa, antes de ler, vai contar uma historinha... Todo dia eu divulgo essa maravilhosa ciência... mas fiquei super surpreso... foi demais... duas pessoas que eu havia compartilhado essa dádiva divina obtiveram dois resultados semelhantes a um estrondo de bomba atômica tendo em vista a proporção do sucesso... foi incomensurável... olhe, eu já sei dos resultados que somos capazes de conseguir, mas esses dois em uma semana... foi fantástico, fenomenal, estupendo, acho que até Deus desceu do céu e deu uma mão." "Eugenio ([eugenioleite2006@uol.com.br](mailto:eugenioleite2006@uol.com.br))"

O QUE É DINHEIRO?

Muita gente pensa que dinheiro é do mal e que os ricos são todos gananciosos.

Não é surpresa que estas mesmas pessoas tem problemas para atrair e manter dinheiro em suas vidas.

Uma parte delas quer prosperar, enquanto outra parte não quer.

Este é um exemplo de um bloqueio pessoal interno.

Digo as pessoas que se você não tem os resultados que deseja, é porque está bloqueado e precisa de limpeza (ou reprogramação) mental.

A verdade é que dinheiro é neutro.

É o que você diz que dinheiro significa que causa todos os nós.

Pessoalmente, eu acho que dinheiro é uma coisa legal.

Como resultado, consigo atrair mais para mim.

E à medida que você atrair mais pode usá-lo para fazer o que quiser com ele. Desde ajudar os outros a se ajudar, de comprar presentes para si e os seus, ou ajudar a entidades beneficentes.

Considere: Se você não age, isso não é sinal de um bloqueio?

## Sobre o autor

Renato Fridschtein é consultor de marketing na internet. Suas campanhas ajudaram dezenas de empresas e empreendedores a manter-se nos negócios usando apenas a internet para divulgação.

É autor de diversos artigos, manuais, cursos e recursos sobre marketing digital e dezenas de sites.

Com a experiência de mais de 25 anos nas áreas de TI e negócios para o mercado digital, 'vive de internet' desde 1998, proporcionando com sua abordagem única, resultados concretos e positivos para seus clientes.

Você pode entrar em contato com ele por email:  
info@meio.ws

Visite o website: <http://www.locamais.com>

Renato Fridschtein

[www.ferramentasemocionais.com.br](http://www.ferramentasemocionais.com.br)

[www.fraseseafins.com](http://www.fraseseafins.com)

[www.redacaohipnotica.com](http://www.redacaohipnotica.com)

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)

[www.aldeota.com](http://www.aldeota.com)

[www.colter.com.br](http://www.colter.com.br)

[www.difera.com](http://www.difera.com)

[www.plenaformasauade.com.br](http://www.plenaformasauade.com.br)

[www.rotary4490.org](http://www.rotary4490.org)

[www.sorriashop.com.br](http://www.sorriashop.com.br)

[www.studio1pro.com.br](http://www.studio1pro.com.br)

[www.meio.ws](http://www.meio.ws)

Atenção: Renato Fridschtein é autor deste ebook e de seus artigos, exceto os artigos em que o autor é informado. Neste caso, são artigos traduzidos exclusivamente para o site da Ciência Para Ficar Rico.

[www.cienciaparaficarrico.com](http://www.cienciaparaficarrico.com)